

Der Praxenmarkt ist in Bewegung

PRAXSUISSE vermittelt zwischen Praxissucher und Praxisanbieter

Jährlich suchen Hunderte Ärztinnen und Ärzte für den Start ins selbstständige Erwerbsleben nach einer geeigneten Praxis zur Übernahme. Die gute Nachricht ist, dass mindestens ebenso viele Freipraktizierende nach einer geeigneten Nachfolgerin, respektive einem Nachfolger Ausschau halten. Theoretisch wäre es also ein Leichtes, dass Anbieter und Nachfrager zusammenfinden. In der Praxis sieht dies jedoch ganz anders aus. Aus diesem Grund entstanden in letzter Zeit zwar Praxenmärkte, doch klaffen dort Leistungen und Gebühren oftmals erheblich auseinander. Mit PRAXSUISSE, dem Schweizer Praxenmarkt, kommt jetzt Bewegung in die Situation.

RAINER LENTES

Nerven, Zeit und Geld sparen

Die eigene Praxis ist für die meisten Mediziner mindestens zweimal mit einer zeit- und kostenintensiven Suche verbunden. So setzt der Schritt in die Selbstständigkeit eine geeignete Praxis zur Übernahme oder passende Räumlichkeiten zur erfolgreichen Praxisgründung voraus. Auch die andere Seite, die niedergelassenen Ärzte, suchen früher oder später nach einem geeigneten Nachfolger. Es existieren also sowohl Angebot als auch Nachfrage, nur ist für beide Seiten die Suche mit den konventionellen Methoden ein mitunter sehr

zeit- und kostspieliges Unterfangen, das zudem nicht immer mit dem gewünschten Erfolg gekrönt wird und nicht selten Nerven kostet.

Ein Paradebeispiel sind etwa die zahlreichen Landärzte, die, weit über dem Pensionsalter, seit Jahren verzweifelt Ausschau nach einem Nachfolger halten. Der Zeitpunkt, an dem die Praxis einfach liquidiert und somit auch alle immateriellen Werte vernichtet werden, scheint unausweichlich. Dies ist nicht nur schade, sondern für Existenzgründer fast schon tragisch, da für sie die Übernahme einer etablierten Praxis, auch ohne die Einschränkungen des im Jahr 2002 verhängten Zulassungsstopps, Sinn macht. Nebst dem Inventar kann meist

PRAXSUISSE in Zahlen

Die Ziele der PRAXSUISSE-Kooperationspartner wurden in den wenigen Monaten, seitdem das Internetportal online steht, mehr als übertroffen. So konnte die Seite von Januar bis August 2006 über 225 000 Zugriffe verzeichnen. Es wurden mehr als 7000 Zuordnungen angelegt und momentan sind über 113 Praxen zur Übernahme abrufbar. An einer Version für die französische Schweiz wird bereits gearbeitet.

auch ein Patientenstamm übernommen werden, eine wesentliche Hürde wäre damit schon genommen.

Von der Idee zum Projekt

Bislang fehlte in der Schweiz ein seriöser, leistungsstarker und erfahrener Vermittler. Die Grundidee von Praxsuisse ist

- die professionelle Vermittlung zwischen den Wünschen der Verkäufer und den Möglichkeiten der Käufer
- die schnelle und zielgerichtete Zusammenführung zwischen Anbieter und Nachfrager, jedoch ohne die üblichen Vermittlungshonorare.

Auf Erfahrung gebaut

Ein funktioneller und seriöser «Marktplatz für Arztpraxen» ist nur durch intensive Zusammenarbeit und kontinuierlichen Erfahrungsaustausch von Experten aufzubauen. PRAXSUISSE ist ein Gemeinschaftsprojekt der Ärztekasse, des MEDISERVICE VSAO-ASMACH, der ACADEMIX Consult AG sowie der MAS



folgt. Dieses Vorgehen basiert auf streng wissenschaftlichen Kriterien und gewährleistet, dass nur Anbieter und Suchende zueinander finden, die sich in ihren Vorstellungen und Wünschen bestmöglich entsprechen.

Falls gewünscht, kann zudem die fach- und sachgerechte Profilerstellung sowie die professionelle Begleitung des Findungsvorgangs auch direkt an PRAXSUISSE delegiert werden. Darüber hinaus werden auch weiterführende Dienstleistungen angeboten, um den gesamten Übernahme- oder Nachfolgeprozess, die Praxisführung oder den angestrebten Ruhestand noch sicherer und effizienter zu gestalten. Diese kostenpflichtigen Zusatzdienstleistungen werden in attraktiven Paketen angeboten. ■

Treuhand und Beratungs AG. Dieser Zusammenschluss von Partnern, deren Reputationen und Know-how für Vertrauen bürgen, ist der Garant höchstmöglicher Professionalität, Transparenz und strikter Vertraulichkeit. Durch jahrzehntelange Erfahrung können Anbieter und Nachfrager bei PRAXSUISSE sicher sein, dass auf beiden Seiten nicht nur die äusseren Voraussetzungen, sondern auch die medizinischen und unternehmerischen Übereinstimmungen gegeben sind, um eine aussichtsreiche Nachfolgeregelung in die Hand zu nehmen.

Hier findet, wer sucht

Das Suchen – besser gesagt das Finden des optimalen Nachfolgers oder der geeigneten Praxis ist mit PRAXSUISSE nicht nur einfach und funktionell, sondern auch kosten- und provisionsfrei. Praxisanbieter und Praxissuchende können dazu auf der Internetseite

www.praxsuisse.ch ihr persönliches Angebots- oder Gesuchsprofil anlegen. Es versteht sich von selbst, dass dabei alle Anforderungen an Diskretion und Datenschutz konsequent erfüllt und die eingegangenen Angaben genau geprüft werden, bevor ihre Selektion nach den vorhandenen Übereinstimmungen er-

PRAXSUISSE an der IFAS

Wer sich ein genaueres Bild von PRAXSUISSE machen möchte, hat dazu an vier Tagen im Oktober die Möglichkeit. PRAXSUISSE ist vom 24. bis 27. Oktober 2006 an der IFAS, der Schweizer Leitmesse für die Medizinbranche, im Messezentrum Zürich, Zürich-Oerlikon am Stand der Ärztekasse (Halle 7, Stand-Nr. 132) vertreten. Umfassende Informationen zu PRAXSUISSE erhalten Sie jederzeit unter www.praxsuisse.ch.

Kontaktadresse:
ACADEMIX Consult AG
 Dipl.-Kfm. Rainer Lentes
 Partner
 Museumstrasse 2
 9000 St. Gallen
 Tel. 071-242 71 41
 Fax 071-242 71 49
 E-Mail: rainer.lentes@academix.ch
 Internet: www.academix.ch